

Komm ins VERBI-Team als

Team Lead Sales Development (m/w/d)!

Wir sind die **VERBI Software GmbH**, das Unternehmen hinter **MAXQDA**, der Nummer 1 Software für Qualitative und Mixed Methods-Datenanalyse. Wir geben Forschenden, Universitäten und Unternehmen ein innovatives und intuitives Tool an die Hand, um mit ihren Projekten Großartiges zu leisten. Unser professioneller Service und der enge Kontakt zu unserer Community zahlen sich aus: seit unserer Gründung 1989 wachsen wir als Familienunternehmen stetig und nachhaltig.

Deine Aufgaben:

- Entwicklung und Umsetzung einer proaktiven Sales-Strategie in enger Abstimmung mit Marketing,
- Operative Mitarbeit im Tagesgeschäft und Motivation des Teams durch klare Ziele und Vorbildfunktion,
- Identifikation und aktive Ansprache von Zielkunden sowie Umsetzung von Upselling- und Cross-Selling-Potenzialen,
- Organisation von Produktdemos, individuelle Kundenberatung und Aufbau langfristiger Kundenbeziehungen,
- Analyse und Optimierung von Sales- und After-Sales-Prozessen zur Verbesserung der Customer Journey,
- Durch einen ganzheitlichen Überblick über unsere Produkte und Lizenzmodelle stellst du den Kontakt, die Zusammenarbeit und den konstruktiven Feedbackfluss mit anderen Abteilungen innerhalb des Unternehmens sicher.

Was du mitbringen solltest:

- Abgeschlossenes Studium im BWL, Business Administration, Kommunikations- oder Sozialwissenschaften, oder vergleichbare Qualifikation,
- Mehrjährige Vertriebserfahrung im B2B-Umfeld, idealerweise in der Software-Branche,
- Kommunikationsstärke, Verhandlungsgeschick und eine überzeugende Art
- Begeisterung für Technologie und digitale Lösungen,
- Sehr gute Deutsch- und gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift,

- Proaktive, lösungsorientierte Arbeitsweise mit unternehmerischem Denken.

Du musst nicht zu 100% unserem Stellenprofil entsprechen. Wichtiger ist, dass du zu uns als Unternehmen passt und Lust hast, deine Ideen einzubringen und dich weiterzuentwickeln.

Deine Benefits:

- Modernes Büro am Berliner Hauptbahnhof
- Hybrides Arbeiten/ Home Office
- Flache Hierarchien und eine familiäre Unternehmenskultur
- Viel Raum für Eigeninitiative und persönliche Entwicklung
- Zuschuss zur Urban Sports Mitgliedschaft, BVG Ticket, Deutschlandticket oder B-Card
- Teilnahme am Corporate Benefits Programm & WeRoad Rabatte
- Obst, Veggies & Getränke for free
- Müslibar & VERBI-Kühlschrank
- Monatliches VERBI Frühstück & Lunch sowie After-Work Events
- Teamevents und Firmenfeiern
- Große Küche, Balkon und Dachterrasse
- Onboarding-Programm & einen VERBI-Buddy
- Aber vor allem spannende Aufgaben und ein offenes Ohr für neue, kreative Ideen und Ansätze!

So arbeiten wir:

Wir arbeiten in flachen Hierarchien in der sich jede:r mit Engagement, Eigenverantwortung und Freude einbringen kann. Unsere Unternehmenskultur lebt von klarer und offener Kommunikation, Reflexion und Begeisterung für die Sache, an der wir arbeiten. Unsere familiäre Unternehmenskultur spürst du spätestens beim gemeinsamen Lunch auf unserer Dachterrasse, Kicker-Sessions oder unseren Teamevents.

Du möchtest Teil des VERBI-Teams werden? Dann schicke uns ein Anschreiben, deinen Lebenslauf und relevante Zeugnisse sowie deine Gehaltsvorstellungen. Wir freuen uns auf deine Bewerbung, die wir selbstverständlich entsprechend der DSGVO behandeln.

Hast du noch Fragen? Schreib' uns gerne eine E-Mail oder ruf uns an.

ESTHER PLACZEK

Team Lead People & Workplace
Tel.: +49 (0) 171 – 969 73 51

recruiting@maxqda.de